



Woody Weedpecker Co. Ltd.

Франшиза готового бизнеса

Краткое предложение для будущих партнеров

О франшизе

Мы предлагаем готовую бизнес-модель с полным сопровождением запуска и развития магазина под нашим брендом.

Компания Woody Weedpecker Co. Ltd. предлагает предпринимателям возможность стать официальными партнерами нашей франчайзинговой сети, получив доступ к узнаваемому бренду, проверенной бизнес-модели, существующей клиентской базе, налаженным поставкам товара и полному сопровождению запуска новой точки. В рамках франшизы партнер оплачивает фиксированную стоимость присоединения и открытия, а также обязуется соблюдать стандарты бренда, обеспечивая стабильное качество и развитие бизнеса по нашей успешной системе.

Мы делаем ставку на продукцию премиального качества, благодаря которой клиенты, сравнивая предложения на рынке, снова и снова выбирают именно нас. В сочетании с продуманным дизайном и особой атмосферой наши точки становятся не просто местом покупок, а пространством, куда хочется возвращаться, проводить время и получать удовольствие от каждого визита.

Основные финансовые условия

- Паушальный взнос: *1,500,000 THB* (полтора миллиона тайских бат)

В эту сумму входит заключение франшизного договора, помощь в поиске помещения, подготовка юридических документов компании и сопровождение в открытии бизнеса.

- Стартовые инвестиции: *500,000 THB* (пятьсот тысяч тайских бат)

В эту сумму войдет полный ассортимент для старта продаж франшизной точки. Данный пакет включает в себя примерный ассортимент товаров:

4 кг каннабиса (top, middle и popcorn сегменты), аксессуары (бумаги, типсы, гриндеры), упаковка, а также напитки, мороженое и дополнительные продукты (десерты, шоколад) для увеличения среднего чека.

- Роялти: **ОТСУТСТВУЕТ!**

В нашей франшизной модели полностью отсутствует роялти и обязательное отчисление процента от продаж франшизной точки.

- Закупка товара: Через главную компанию

Закупка к продаже товара относящегося к каннабису должна производиться через главную компанию, либо закупка должна быть согласована с главной компанией. Это необходимо, чтобы поддерживать премиальное качества продаваемого ассортимента, и тем самым - бренда. У нас уже налажена логистика и отношения с сертифицированными поставщиками. Более того, закупая товар у непроверенных поставщиков, франшизная точка рискует лишиться лицензии на торговлю каннабисом из за несоответствий товара требованиям закона.

- Вложения инвестора: Аренда, ремонт, зарплата сотрудникам и т.д

Аренда помещения для франшизной точки, ремонт, материалы, необходимое оборудование покрываются за счет инвестиций будущего франшизного партнера. Мы сопровождаем по мере всего процесса и предоставляем консультации, и всевозможную помощь. Стоимость вышеупомянутых затрат может сильно варьироваться в зависимости от желаний и бюджета клиента. Конечные затраты могут очень сильно варьироваться в

зависимости от популярности места, размеров, амбиций по оформлению и ремонту помещения и т.д.

Минимальный бюджет для открытия небольшой франшизной точки приносящей стабильный доход - 80,000 - 100,000 USD (без учета платы за франшизное партнерство)

Финансовый потенциал:

На основе действующей модели партнер может рассчитывать на полную окупаемость и стабильный доход при соблюдении стандартов компании и эффективном управлении.

Срок окупаемости: Ожидаемо 1-12 месяцев

Со стоимости закупки стартового набора продуктов для продажи (500,000 бат) магазин генерирует около **1,200,000+** бат выручки и приносит порядка **600,000–900,000** бат прибыли, в зависимости от продаж и операционных расходов.

То есть при активной и ответственной вовлеченности партнеров в бизнес ожидаемая окупаемость вложений во франшизу займет 1-5 месяцев, а в туристический сезон может окупиться и за месяц.

Маржинальность: Порядка 320% на закупку и ~75% от выручки.

Почему выгодно работать с нами

- Быстрый запуск бизнеса
 - Снижение рисков
 - Поддержка опытной команды
 - Готовые решения
 - Узнаваемый бренд
 - Доступ к проверенным поставщикам
 - Возможность масштабирования
-

Франчайзи получает:

- Право работать под брендом Woody Weedpecker
- Проверенную бизнес-модель и раскрученный бренд с лояльной клиентской базой
- Помощь в подборе помещения
- Помощь в регистрации компании и оформлении документов
- Консультации по запуску бизнеса
- Дизайн и сопровождение ремонта

- Обучение владельца и персонала
 - Стартовый ассортимент товара
 - Маркетинговую поддержку
 - Операционное сопровождение после открытия
-

Основные обязанности

Обязанности франчайзера (главной компании)

Мы обязуемся:

- Передать бизнес-модель и стандарты работы
 - Помочь с выбором локации
 - Помочь зарегистрировать компанию и оформить все необходимые документы
 - Консультировать по юридическим вопросам запуска
 - Предоставить помощь с оформлением дизайна
 - Помочь с открытием магазина
 - Предоставить стартовые товарные решения
 - Оказывать поддержку на всех этапах сотрудничества
 - Контролировать качество сети
-

Обязанности франчайзи (партнера)

Партнер обязуется:

- Оплатить франшизный пакет и установленные взносы
 - Соблюдать стандарты бренда
 - Следовать утвержденной бизнес-модели
 - Соблюдать требования по оформлению магазина
 - Закупать товары на продажу только через главную компанию или иных одобренных главной компанией поставщиков и по договоренности с главной компанией
 - Выполнять финансовые обязательства
 - Обеспечивать качество сервиса
 - Вести прозрачную отчетность
 - Активно участвовать в бизнесе
 - Не конкурировать с главной компанией
 - Не работать в обход системы и договоров с главной компанией
-